

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Андрей Драгомирович Хлутков
Должность: директор
Дата подписания: 15.03.2024 21:13:29
Уникальный программный ключ:
880f7c07c583b07b775f6604a630281b03a7b

**Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования**

**РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ**

ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»

Северо-Западный институт управления - филиал РАНХиГС
ФАКУЛЬТЕТ ТАМОЖЕННОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ И БЕЗОПАСНОСТИ

КАФЕДРА ТАМОЖЕННОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ

УТВЕРЖДЕНА
на заседании методической комиссии

Протокол №1 от «26» августа 2019 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ
Б1.В.ДВ.04.01 «Обоснование контрактных цен»

ОКЦ

Специальность: 38.05.02 «Таможенное дело»
Специализация: Таможенные операции и таможенный контроль
Квалификация: Специалист таможенного дела
Формы обучения: очная / заочная

Год набора - 2019

Санкт-Петербург, 2019 г.

Автор–составитель:

кандидат экономических наук,
доцент кафедры таможенного администрирования

А.Е.Эмирова

Заведующий кафедрой

таможенного администрирования
руководитель образовательного направления
«Таможенное дело» , доцент, кандидат экономических наук

А.А. Дмитриев

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы
2. Объем и место дисциплины в структуре образовательной программы
3. Содержание и структура дисциплины
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины
6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)
 - 6.1. Основная литература
 - 6.2. Дополнительная литература
 - 6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы
 - 6.4. Нормативные правовые документы
 - 6.5. Интернет-ресурсы
 - 6.6. Иные источники
7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы

1.1. Дисциплина «Обоснование контрактных цен» обеспечивает овладение следующими компетенциями:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК-6	способностью применять методы определения таможенной стоимости и контролировать заявленную таможенную стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза	ПК-6.2	Способность осуществлять обоснование контрактных цен с целью определения и контроля таможенной стоимости

1.2. В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

Профессиональные задачи/Профессиональные действия	Код этапа освоения компетенции	Результаты обучения
Проверка документов и сведений, предоставляемых декларантом и иными лицами, имеющими отношение к перемещению товаров через таможенную границу ЕАЭС, на предмет соблюдения законодательства ЕАЭС и РФ	ПК-6.1	на уровне знаний: <ul style="list-style-type: none"> - Правила ведения бухгалтерского учета, Положения по бухгалтерскому учету; - основные положения международных стандартов и таможенного законодательства ЕАЭС и Российской Федерации по определению таможенной стоимости; - правила Incoterms; - порядок заполнения декларации таможенной стоимости; - порядок контроля таможенной стоимости; - порядок корректировки таможенной стоимости.
		на уровне умений: <ul style="list-style-type: none"> - выбирать методы определения таможенной стоимости и контролировать правильность выбора методов определения таможенной стоимости; - определять величину таможенной стоимости;/ - выявлять признаки занижения таможенной стоимости товаров.
		на уровне навыков: <ul style="list-style-type: none"> - способность осуществлять анализ данных бухгалтерского учета с целью определения и контроля правильности определения таможенной стоимости; - способность осуществлять сравнительный анализ цен с учетом различий в условиях и обстоятельства сделки, базисов поставки Incoterms, с целью определения и контроля таможенной стоимости; - способность заполнять декларацию таможенной стоимости и форму корректировки декларации на товары; - способность заполнять документы, сопровождающие проведение проверки таможенной стоимости (в том числе, запросы о предоставлении дополнительных документов и сведений).

2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО

Объем дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4 зачетные единицы или 144 академических часов.

Контактная работа с преподавателем по очной форме обучения составляет 54 академических часов (из них, лекции – 10 часов, практические занятия - 44 часов), самостоятельная работа – 54 академических часов, промежуточный контроль - 36 академических часа.

Контактная работа с преподавателем по заочной форме обучения составляет 16 часов академических часов (из них, лекции - 4 часа, практические занятия - 12 часов), самостоятельная работа 119 академических часа, промежуточный контроль - 9 академических часа.

Место дисциплины в ОП ВО

Дисциплина «Обоснование контрактных цен» относится к дисциплинам по выбору вариативной части учебного плана по специальности «Таможенное дело».

Специальные требования к входным знаниям, умениям и компетенциям студента не предусматриваются.

Дисциплина реализуется параллельно с дисциплиной «Мировая экономика» и является основой для изучения дисциплин «Ценообразование во внешней торговле», «Контракты и внешнеторговая документация», «Определение и контроль таможенной стоимости товаров».

Форма промежуточной аттестации в соответствии с учебным планом – экзамен.

3. Содержание и структура дисциплины

Очная форма обучения

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Всего	Объем дисциплины, час				СР	Форма текущего контроля успеваемости**, промежуточной аттестации
			Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий					
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
1	Тема 1. Особенности ценообразования в международной торговле	20	1	0	6	0	8	О/СЗ
2	Тема 2. Методы и этапы формирования контрактных цен на экспортируемые товары	20	1	0	6	0	8	О/СЗ
3	Тема 3. Обоснование контрактных цен на базе конкурентных материалов	20	1	0	6	0	8	О/СЗ
4	Тема 4. Внесение коммерческих поправок в контрактные цены	20	1	0	6	0	8	О/СЗ
5	Тема 5. Контрактная цена – база для определения таможенной стоимости и таможенных платежей	20	2	0	6	0	8	О/СЗ
6	Тема 6. Контрактная цена – основа расчетов экономической эффективности внешнеторговых сделок	20	2	0	6	0	8	О/СЗ
7	Тема 7. Проверка обоснованности контрактных	24	2	0	8	0	8	О/СЗ

	цен таможенными органами							
Промежуточная аттестация		-						Экзамен 3 семестр
Всего		144	10	0	44	2*	54	

Заочная форма обучения

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Всего	Объем дисциплины, час				СР	Форма текущего контроля успеваемости**, промежуточной аттестации***
			Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий					
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
1	Тема 1. Особенности ценообразования в международной торговле	20	1	0	1	0	17	О/СЗ
2	Тема 2. Методы и этапы формирования контрактных цен на экспортируемые товары	20	1	0	1	0	17	О/СЗ
3	Тема 3. Обоснование контрактных цен на базе конкурентных материалов	20	1	0	2	0	17	О/СЗ
4	Тема 4. Внесение коммерческих поправок в контрактные цены	20	1	0	2	0	17	О/СЗ
5	Тема 5. Контрактная цена – база для определения таможенной стоимости и таможенных платежей	20	-	0	2	0	17	О/СЗ
6	Тема 6. Контрактная цена – основа расчетов экономической эффективности внешнеторговых сделок	20	0	0	2	0-	17	О/СЗ
7	Тема 7. Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами	24	0	0	2	0	17	О/СЗ
Промежуточная аттестация		4						Экзамен 2 семестр
Всего		144	4	0	12	2*	119	

Примечание:

*- не входит в общий объем нагрузки

** формы текущего контроля успеваемости: устный опрос (О), решение ситуационной задачи (СЗ).

Содержание дисциплины

Тема 1. Особенности ценообразования в международной торговле

Мировой рынок. Мировые цены и цены мирового рынка. Факторы, модифицирующие рыночные цены в международной торговле.

Тема 2. Методы и этапы формирования контрактных цен на экспортируемые товары

Общая схема расчета цены. Этапы формирования контрактных цен. Затратные методы ценообразования: метод полных издержек; метод прямых затрат; метод стоимости изготовления; метод рентабельности инвестиций; метод расчета цен на основе анализа безубыточности и получения целевой прибыли. Рыночные методы определения цен: метод потребительской оценки; метод сходной цены;

тендерный метод; метод следования за лидером; метод определения цен, ориентированный на нахождение равновесия между издержками производства и состоянием рынка; метод установления престижных цен. Параметрические методы ценообразования: метод удельных показателей; метод регрессионного анализа; балловый метод; агрегатный метод.

Тема 3. Обоснование контрактных цен на базе конкурентных материалов

Контрактная цена и правила ее фиксации. Состав и структура контрактной цены. Влияние базисных условий поставки на цену товара. ИНКОТЕРМС-2010. Специфика определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию. Правила выбора контрактных цен при торговле сырьевыми товарами. Особенности выбора контрактных цен при поставке технической продукции. Особенности формирования контрактных цен при заключении сделок купли-продажи продовольственных товаров и товаров массового спроса.

Тема 4. Внесение коммерческих поправок в контрактные цены

Поправки к ценам на экспортируемую и импортируемую продукцию: поправка на условия продажи (оптом и в розницу). Поправка на снижение издержек производства и рост производительности труда. Поправка на серийность. Поправка на комплектацию. Поправка на валюту предстоящей сделки. Поправка на срок предстоящей сделки. Поправки на условия платежа. Поправка на дополнительные условия контракта. Поправки на разницу в технико-экономических параметрах.

Тема 5. Контрактная цена – база для определения таможенной стоимости и таможенных платежей

Роль государства в регулировании внешнеэкономической деятельности.

Таможенные пошлины и тарифы. Порядок исчисления таможенных пошлин. Определение таможенной стоимости товара: методом по стоимости сделки с вывозимыми товарами; методом по стоимости сделки с идентичными товарами; методом по цене сделки с однородными товарами; методом на основе вычитания стоимости; методом на основе сложения стоимости; резервным методом.

Тема 6. Контрактная цена – основа расчетов экономической эффективности внешнеторговых сделок

Понятие и показатели экономической эффективности внешней торговли. Определение экономической эффективности экспортных операций. Определение экономической эффективности импортных операций. Экономическая эффективность товарообменных (бартерных) операций.

Тема 7. Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами

Налоговый контроль за формированием цен на товары, работы и услуги. Случаи, когда государственные контрольные органы вправе контролировать правильность определения цены товаров. Возможности обоснования примененных цен. Полномочия таможенных органов при осуществлении налогового контроля. Порядок проверки обоснованности внешнеторговых контрактных цен таможенными органами: определение права таможенных органов контролировать применение цены; обоснование примененной цены сделки; определение рыночной цены сделки; сравнение рыночной цены с примененной ценой реализации.

4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине

4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости обучающихся и промежуточной аттестации:

Опрос (О).

Решение ситуационной задачи (СЗ).

Зачет (З): Устный опрос по зачетным билетам

4.1.1. В ходе реализации дисциплины «Обоснование контрактных цен» используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

Тема (раздел)	Формы (методы) текущего контроля успеваемости
Тема 1. Особенности ценообразования в международной торговле	О/СЗ
Тема 2. Методы и этапы формирования контрактных цен на экспортируемые товары	О/СЗ
Тема 3. Обоснование контрактных цен на базе конкурентных мате-	О/СЗ

риалов	
Тема 4. Внесение коммерческих поправок в контрактные цены	О/СЗ
Тема 5. Контрактная цена – база для определения таможенной стоимости и таможенных платежей	О/СЗ
Тема 6. Контрактная цена – основа расчетов экономической эффективности внешнеторговых сделок	О/СЗ
Тема 7. Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами	О/СЗ

4.1.2 Экзамен проводится с применением следующих методов:

Экзамен: устный опрос по экзаменационным билетам. В каждом билете не менее 2-х вопросов. Один вопрос теоретической направленности, второй – практической направленности.

4. 2. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся

Полный перечень типовых оценочных материалов находится на Кафедре таможенного администрирования.

Типовые оценочные материалы по теме «Особенности ценообразования в международной торговле»

1. Понятие мирового рынка и его составляющих.
2. Понятие цен мирового рынка, их особенности.
3. Мировые цены: определение, понятие, география их формирования.
4. Демпинговые цены, последствия их применения.
5. Факторы, модифицирующие рыночные цены в международной торговле.

Пример ситуационной задачи по теме: Рассчитайте влияние демпинговых цен на порядок определения таможенной стоимости. Сделайте выводы.

Типовые оценочные материалы по теме «Методы и этапы формирования контрактных цен на экспортируемые товары»

1. Общая схема расчета цены.
2. Этапы формирования контрактных цен.
3. Затратные методы ценообразования: метод полных издержек, метод прямых затрат.
4. Затратные методы ценообразования: метод стоимости изготовления, метод рентабельности инвестиций, метод расчета цен на основе анализа безубыточности и получения целевой прибыли.
5. Рыночные методы определения цены: метод потребительской оценки, метод сходной цены, тендерный метод.
6. Рыночные методы определения цены: метод следования за лидером, метод определения цен, ориентированный на нахождение равновесия между издержками производства и состоянием рынка, метод установления престижных цен.
7. Параметрические методы ценообразования: метод удельных показателей, метод регрессионного анализа.

8. Параметрические методы ценообразования: балловый метод, агрегатный метод.

Пример ситуационной задачи по теме: Рассчитайте величину дополнительных начислений и вычетов из основы для определения таможенной стоимости, заполните ДТС.

Типовые оценочные материалы по теме «Обоснование контрактных цен на базе конкурентных материалов»

1. Контрактная цена и правила ее фиксации.
2. Состав и структура контрактной цены.
3. Влияние базисных условий поставки на цену товара. ИНКОТЕРМС-2010.
4. Специфика определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию.
5. Правила выбора контрактных цен при торговле сырьевыми товарами.
6. Особенности выбора контрактных цен при поставке технической продукции.
7. Особенности формирования контрактных цен при заключении сделок купли-продажи продовольственных товаров и товаров массового спроса.

Пример ситуационной задачи по теме: Рассчитайте влияние базисных условий поставки на цену товара. Сделайте выводы.

Типовые оценочные материалы по теме «Внесение коммерческих поправок в контрактные цены»

1. Поправки к ценам на экспортируемую и импортируемую продукцию: поправка на условия продажи (оптом и в розницу).
2. Поправка на снижение издержек производства и рост производительности труда.
3. Поправка на серийность.
4. Поправка на комплектацию.
5. Поправка на валюту предстоящей сделки.
6. Поправка на срок предстоящей сделки.
7. Поправки на условия платежа.
8. Поправка на дополнительные условия контракта.
9. Поправки на разницу в технико-экономических параметрах.

Пример ситуационной задачи по теме: Рассчитайте влияние внесения коммерческих поправок в контрактную цену. Сделайте выводы.

Типовые оценочные материалы по теме «Контрактная цена – база для определения таможенной стоимости и таможенных платежей»

1. Роль государства в регулировании внешнеэкономической деятельности.
2. Таможенные пошлины и тарифы.
3. Порядок исчисления таможенных пошлин.
4. Учет наценок в предприятиях общественного питания.
5. Определение таможенной стоимости товара методом по цене сделки с ввозимыми товарами.
6. Определение таможенной стоимости товара методом по цене сделки с идентичными товарами.
7. Определение таможенной стоимости товара методом по цене сделки с однородными товарами.
8. Определение таможенной стоимости товара методом на основе вычитания стоимости.
9. Определение таможенной стоимости товара методом на основе сложения стоимости.
10. Определение таможенной стоимости товара резервным методом.

Пример ситуационной задачи по теме: Определите таможенную стоимость конкретного товара методом по цене сделки с ввозимыми товарами. Сделайте выводы.

Типовые оценочные материалы по теме «Контрактная цена – основа расчетов экономической эффективности внешнеторговых сделок»

1. Понятие и показатели экономической эффективности внешней торговли.
2. Определение экономической эффективности экспортных операций.
3. Определение экономической эффективности импортных операций.
4. Экономическая эффективность товарообменных (бартерных) операций.

Пример ситуационной задачи по теме: Рассчитайте сравнительную эффективность товарообменных операций. Сделайте выводы.

Типовые оценочные материалы по теме «Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами»

1. Налоговый контроль за формированием цен на товары, работы, услуги.
2. Случаи, когда государственные контрольные органы вправе контролировать правильность определения цены товара.
3. Возможности обоснования примененных цен.
4. Полномочия таможенных органов при осуществлении налогового контроля.
5. Порядок проверки обоснованности внешнеторговых контрактных цен таможенными органами.
6. Определение права таможенных органов контролировать применение цены.
7. Обоснование примененной цены сделки.
8. Определение рыночной цены сделки.
9. Сравнение рыночной цены с примененной ценой реализации.

Пример ситуационной задачи по теме: Определите рыночную цену сделки. Сделайте выводы. Результаты текущего контроля обучающихся используются в рамках балльной рейтинговой

системы:

Схема расчета рейтинговых баллов по дисциплине «Обоснование контрактных цен» по специальности 38.05.02 «Таможенное дело»

Недели	Виды учебных занятий (лекции/семинары)	Посещение учебных занятий	Письменные работы			Устные выступления		Компенсирующие задания (сверх расчетных 100 баллов)	Промежуточная аттестация	Итого (максимально-расчетное количество баллов)
			Контрольные	Решение ситуационной задачи	Доклад (с презентацией / без презентации)	Роль-вые игры	Опрос			
Кол-во баллов за 1 вид мероприятия										
1	лекция	1								
2	семинар	1		4/5			2	1 (эссе)		
3	лекция	1								
4	лекция	1								Σ за 4 недели =8/9
5	семинар	1		4/5			2	1 (эссе)		
6	семинар	1		4/5			2	1 (эссе)		
7	лекция	1								
8	лекция	1								Σ за 8 недель =25/29
9	семинар	1		4/5				1 (эссе)		
	Текущий* контроль 1									29
10	семинар	1		4/5			2	1 (эссе)		
11	лекция	1								
12	лекция	1								Σ за 12 недель = 37/42
13	семинар	1		4/5			2	1 (эссе)		
14	семинар	1		4/5			5	1 (эссе)		
15	лекция	1								
16	семинар	1		4/5			5	1 (эссе)		Σ за 16 недель = 64/76
	Текущий** контроль 2								24	24
Всего за семестр (баллов)		16		32/40			20	8	24	100

*Количество баллов, достаточное для аттестации текущего контроля

**Количество баллов, достаточное для возможного освобождения от промежуточной аттестации

4.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации.

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК-6	Способность применять методы определения таможенной стоимости и контролировать заявленную таможенную стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза	ПК-6.2	Способность осуществлять обоснование контрактных цен с целью определения и контроля таможенной стоимости

Перечень вопросов для подготовки к зачету

Вопросы теоретической направленности:

1. Схема расчета контрактной цены.
2. Этапы формирования контрактных цен.
3. Методы полных издержек и прямых затрат в ценообразовании.
4. Методы стоимости изготовления и рентабельности инвестиций в ценообразовании.
5. Метод расчета цен на основе анализа безубыточности и получения целевой прибыли в ценообразовании.
6. Рыночные методы определения цен.
7. Параметрические методы ценообразования.
8. Мировые цены и цены мирового рынка.
9. Факторы, модифицирующие рыночные цены в международной торговле.
10. Контрактная цена и правила ее фиксации.
11. Состав и структура контрактной цены.
12. Влияние базисных условий поставки на цену товара.
13. Специфика определения цен на экспортируемую продукцию.
14. Специфика определения цен на импортируемую продукцию.
15. Правила выбора контрактных цен при торговле сырьевыми товарами.
16. Особенности выбора контрактных цен при поставке технической продукции.
17. Особенности формирования контрактных цен при заключении сделок купли-продажи продовольственных товаров и товаров массового спроса.
18. Формы международных расчетов при заключении контрактов.
19. Поправки к ценам на экспортируемую и импортируемую продукцию.
20. Поправка к цене на условия продажи оптом и в розницу.
21. Поправка к цене на снижение издержек производства и рост производительности труда.
22. Поправка к цене на серийность поставок и комплектацию продукции.
23. Поправка к цене на валюту предстоящей сделки и условия платежа.
24. Поправка к цене на срок предстоящей сделки и дополнительные условия контракта.
25. Поправка к цене на разницу в технико-экономических параметрах продукции.
26. Роль государства в регулировании внешнеэкономической деятельности.
27. Нормативно-правовая база регулирования внешнеторговой деятельности.

Вопросы практической направленности:

28. Таможенные пошлины, порядок их исчисления.
29. Таможенные тарифы, порядок их установления.
30. Определение таможенной стоимости товара методом по цене сделки с ввозимыми товарами.
31. Определение таможенной стоимости товара методом по цене сделки с однородными и идентичными товарами.
32. Определение таможенной стоимости товара методом на основе сложения и вычитания стоимости.
33. Определение таможенной стоимости резервным методом.
34. Экономическое обоснование принимаемых решений по управлению внешнеэкономической деятельностью предприятий.
35. Показатели эффекта и эффективности внешнеторговых сделок.
36. Экономическая эффективность экспорта.
37. Экономическая эффективность импорта.
38. Экономическая эффективность экспортно-импортных операций.
39. Экономическая эффективность товарообменных операций.
40. Методика расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок.
41. Налоговый контроль за формированием цен на товары, работы и услуги.
42. Контроль за правильностью определения цены товаров.
43. Возможности обоснования примененных цен.

44. Полномочия таможенных органов при осуществлении налогового контроля.
 45. Порядок проверки обоснованности внешнеторговых контрактных цен таможенными органами.
 46. Права таможенных органов в области контроля применения цен.
 47. Обоснование примененной цены сделки.
 48. Определение рыночной цены сделки.
 49. Порядок сравнения рыночной цены с примененной ценой реализации.
 50. Принципы обоснования выбора контрагента внешнеторговой сделки.
 51. Выбор варианта выхода на внешний рынок с технической продукцией.
 52. Основные методы анализа экспортных цен при подготовке внешнеторговых сделок.
 53. Подготовка базовой основы для обеспечения расчета экспортных цен в рамках работы внешнеторговой фирмы.
 54. Налоги на импорт в международной практике, их цель и классификация.
 55. Валютно-кредитные инструменты в составе механизма регулирования экспортно-импортных операций.
 56. Конкурентный лист в процессе расчета экспортных цен.
 57. Экспортный тариф и порядок установления пошлин на вывоз нефтепродуктов в РФ.
 58. Особенности ценообразования в различных типах (моделях) рынка.
 59. Основные цели ценовой политики предприятия.
- Шкала оценивания.

Расчет итоговой рейтинговой оценки:

Количество баллов	Оценка	
	прописью	буквой
96-100	отлично	А
86-95	отлично	В
71-85	хорошо	С
61-70	хорошо	Д
51-60	удовлетворительно	Е

4.4. Методические материалы

Критерии оценки ответа на вопросы на экзамене:

На оценку «Отлично» студент должен продемонстрировать знание основных понятий, относящихся к сфере таможенного дела, ответить на все дополнительные вопросы (ответ должен быть логичным и последовательным), правильно решить задачи (практическое приложение знаний в части решения предложенных расчетных заданий).

На оценку «Хорошо» студент должен продемонстрировать знание основных понятий, относящихся к сфере таможенного дела, правильно ответить на все дополнительные вопросы (при этом изложение ответа на вопрос не вполне последовательное и требует дополнительных уточнений), правильно решить задачи (практическое приложение знаний в части решения предложенных расчетных заданий).

На оценку «Удовлетворительно» студент должен продемонстрировать знание основных понятий, относящихся к сфере таможенного дела, ответить не на все дополнительные вопросы, правильно решить задачи (практическое приложение знаний в части решения предложенных расчетных заданий).

На оценку «Неудовлетворительно» студент не демонстрирует знание основных понятий, относящихся к сфере таможенного дела, не отвечает ни на один дополнительный вопрос, задачи не решены.

5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Дисциплина «Обоснование контрактных цен» изучается студентами в 3-м семестре очной формы обучения, на 2-м курсе заочной формы обучения. При подготовке к лекционным занятиям обучающемуся следует ознакомиться с учебно-тематическим планом изучаемой учебной дисциплины, а также с календарным планом прохождения соответствующего курса.

В процессе лекционного занятия обучающийся ведет свой конспект лекций, делая записи, касающиеся основных тезисов лектора. Это могут быть исходные проблемы и вопросы, ключевые понятия и их определения, важнейшие положения и выводы, существенные оценки и т.д.

В заключительной части лекции обучающийся может задать вопросы преподавателю по содержанию лекции, уточняя и уясняя для себя теоретические моменты, которые остались ему непонятными.

Стоит отметить, что необходимо также систематическая самостоятельная работа обучающегося.

Самостоятельная работа обучающегося, прежде всего, подразумевает изучение им учебной литературы, рекомендуемой рабочей программой дисциплины.

Значительную роль в изучении данной дисциплины выполняют семинарские занятия, которые призваны, прежде всего, закреплять теоретические знания, полученные в ходе прослушивания и запоминания лекционного материала, изучения источников, ознакомления с учебной и научной литературой. Тем самым семинары способствуют получению студентами наиболее качественных знаний, а также позволяют осуществлять со стороны преподавателя текущий контроль над успеваемостью студентов.

Семинарские занятия преподаватель может проводить в форме обсуждения вопросов темы, заслушивания докладов по отдельным вопросам и их обсуждения, рекомендуется выполнение письменных работ.

В процессе подготовки к семинару студент самостоятельно аккумулирует знания путем изучения конспекта лекций и учебников.

Отвечать на тот или иной вопрос обучающимся рекомендуется формулировать наиболее полно и точно, при этом нужно уметь логически грамотно выражать и обосновывать свою точку зрения, свободно оперировать юридическими понятиями и терминами.

Предусмотрена работа слушателей на практических занятиях (семинарах) по заполнению форм таможенных, процессуальных и иных документов в электронном виде с использованием компьютерных классов.

Таким образом, посещение обучающимся лекционных занятий, активная самостоятельная работа, а также участие на семинарских занятиях необходимы для подготовки и успешной сдачи зачета как формы контроля.

При подготовке к зачету необходимо исходить из перечня контрольных вопросов. Зачет, как правило, проводится в устной форме.

При оценивании знаний студентов экзаменатор руководствуется, прежде всего, следующими критериями:

- правильность ответов на вопросы;
- полнота и лаконичность ответа;
- логика и аргументированность изложения.

Более подробную информацию о методике подготовки и сдачи экзамена обучающийся может получить у преподавателя.

6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)

6.1. Основная литература

1. Афонин, Петр Николаевич. Ценообразование во внешней торговле : учеб. пособие для студентов, обучающихся по специальности 38.05.02 "Таможенное дело" / П. Н. Афонин, Е. В. Дробот. - СПб. : Троицкий мост, 2016. - 230 с. <http://ibooks.ru/reading.php?productid=351307>

2. Дробот, Елена Валерьевна. Практикум по обоснованию контрактных цен [Электронный ресурс] : учеб. пособие по направлению подготовки (специальности) "Таможенное дело" / Е. В. Дробот. - Электрон. дан. - СПб. : Троицкий мост, 2017. - 177 с. <http://ibooks.ru/reading.php?productid=354108>
3. Таможенное регулирование в Таможенном союзе в рамках ЕврАзЭС : [учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности "Таможенное дело" / Ю. Ф. Азаров и др.] ; под общ. ред. В. А. Шамахова, Ю. А. Кожанкова. - 2-е изд. - СПб. : Изд-во СЗИУ РАНХиГС, 2013. - 627 с.
4. Ценообразование : учеб. пособие / [Е. С. Глазова и др.] ; под ред. В. А. Слепова ; Рос. эконом. акад. им. Г. В. Плеханова. - М. : Магистр [и др.], 2011. - 142 с.

6.2. Дополнительная литература

1. Андрейчук, Е.Л. Экономика таможенного дела [Электронный ресурс] : учебник / Е.Л. Андрейчук, В.Ю. Дианова, В.П. Смирнов. — Электрон. дан. — СПб. : ИЦ Интермедия, 2014. — 240 с. — Режим доступа: http://idp.nwipa.ru:2747/books/element.php?pl1_id=55354 — Загл. с экрана.
2. Бякин, Г.И. Таможенные операции [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов высших учеб. заведений, обучающихся по специальности 036401 «Таможенное дело» / Г.И. Бякин ; под ред. Н.А. Галикеева. - Изд. 2-е, испр. и доп. - Электрон. дан. - СПб. : Интермедия, 2014. - 267 с. — Режим доступа: <https://idp.nwipa.ru:2706/reader/book/55346/#1>.

6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы.

1. Положение об организации самостоятельной работы студентов ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»
2. Тестовые задания
3. Вопросы для самостоятельной работы студентов

6.4. Нормативные правовые документы

1. "Таможенный кодекс Евразийского экономического союза" (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) от 11 апреля 2017. [Электронный ресурс] — Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/
2. Федеральный закон "О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 03.08.2018 N 289-ФЗ [Электронный ресурс] — Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_304093/.
3. Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года (ред. от 15.04.2014). Распоряжение Правительства Российской Федерации от 28.12.2012 г. № 2575-р [Электронный ресурс] — Режим доступа: www.consultant.ru.
4. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности (ред. от 13.07.2015). Федеральный закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ. [Электронный ресурс] — Режим доступа: www.consultant.ru.

6.5. Интернет-ресурсы

1. www.pravo.eur.ru – «Юридическая электронная библиотека».
2. www.rsl.ru – Российская Государственная Библиотека.
3. www.un.org – Организация Объединенных Наций
4. www.consultant.ru - «КонсультантПлюс»
5. www.customs.ru - Официальный сайт Федеральной таможенной службы
6. www.eurasiancommission.org Официальный сайт Евразийской экономической комиссии
7. www.minprom.gov.ru/ministry/agency/metr - Федеральное агентство по техническому регулированию и метрологии.
8. www.tpprf.ru - Торгово-промышленная палата РФ.
9. www.vneshmarket.ru. - Портал информационной поддержки внешнеэкономической деятельности «ВнешМаркет»
10. www.businesspress.ru - Электронный архив издания «Внешнеэкономическое обозрение»
11. www.openrussia.ru - Проект «Открытая Россия»: полезная информация импортерам

12. www.exportsupport.ru - Информационно-поисковая система «Экспортные возможности России»
13. «Электронная Россия: проблемы и перспективы» - www.garweb.ru.
14. ИПС «Наука» - www.economy.gov.ru.
15. Лицензирование ВЭД - www.fstec.ru.
16. Методическая помощь участникам ВЭД. www.fstec.ru

СЗИУ располагает доступом через сайт научной библиотеки <http://nwapa.spb.ru/> к следующим подписным электронным ресурсам:

Электронные учебники электронно-библиотечной системы (ЭБС) «Айбукс»

Электронные учебники электронно – библиотечной системы (ЭБС) «Лань»

Научно-практические статьи по финансам и менеджменту Издательского дома «Библиотека Гребенникова»

Статьи из периодических изданий по общественным и гуманитарным наукам «Ист - Вью»

Энциклопедии, словари, справочники «Рубрикон»

Англоязычные ресурсы EBSCO Publishing - доступ к мультидисциплинарным полнотекстовым базам данных различных мировых издательств по бизнесу, экономике, финансам, бухгалтерскому учету, гуманитарным и естественным областям знаний, рефератам и полным текстам публикаций из научных и научно–популярных журналов.

Emerald - крупнейшее мировое издательство, специализирующееся на электронных журналах и базах данных по экономике и менеджменту.

6.6. Иные источники

В ходе учебного процесса не используются.

7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

Аудитории оснащены средствами мультимедиа и досками. Звуковые динамики; программные средства, обеспечивающие прослушивание материалов в формате MP3, WMA, а также просмотр видеоматериалов. Программное обеспечение Microsoft Word, Microsoft Power Point для подготовки текстового материала, графических иллюстраций, презентаций.

Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

№ п/п	Наименование
1.	Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.